

Die FRIKE GROUP ist seit über 70 Jahren ein Schweizer Produktionsdienstleister in den Branchen Pharma, Kosmetik, Chemie, Aerosol und Pulver. Von der Produktentwicklung über den Einkauf bis zur Produktion, Abfüllung und Logistik bieten wir unseren Kunden ein umfassendes Dienstleistungspaket für die Herstellung ihrer Produkte an. Das inhabergeführte Familien-unternehmen besteht aus fünf Firmen an fünf Standorten und beschäftigt insgesamt 280 Mitarbeiter. In unserem [Unternehmensfilm](#) erfahren Sie mehr zur Firmenphilosophie.



Zur Unterstützung unseres Teams am Standort Wetzikon suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Sales Coordinator (w/m) 100%

Sie verfügen über einen Fachhochschulabschluss im Bereich Chemie o.ä. mit vorzugsweise betriebswirtschaftlichen Kenntnissen in Marketing und Verkauf

Unser attraktives Angebot:

- Wir bieten Ihnen ein dynamisches Umfeld und die Chance, in einem erfolgreichen Unternehmen eine verantwortungsvolle Aufgabe zu übernehmen und sich weiterzuentwickeln.
- Sie haben den Freiraum, um Ihre fachlichen, methodischen und sozialen Kompetenzen engagiert zu nutzen und erfolgreich umzusetzen.
- Ein moderner Arbeitgeber mit fortschrittlichen Arbeitsbedingungen erwartet Sie an Ihrer neuen Arbeitsstelle.

Ihre Aufgaben:

- Bearbeitung neuer Projekte in Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement-Team
- Eigenständige Projektabwicklung für Kleinkunden (Kalkulation, interne Abklärungen etc..) von der Kundenanfrage bis zur Produktionsreife und Auslieferung
- Unterstützung des Projektmanagement-Teams bei neuen Grossprojekten innerhalb der Gruppe
- Sicherstellung einer professionellen Kommunikation über alle Führungsstufen des Unternehmens sowie mit externen Ansprechpartnern
- Mitbegleitung von Kunden-Projekten bis zur Produktionsreife und Auslieferung
- Markt-, Produkt- und Kundenanalysen sowie Beschaffung von Kontaktdaten im Bereich Chemie, Kosmetik, Pharma und Aerosole
- Überwachung der Lieferfristen im Verkauf
- Bearbeitung von Kundenreklamationen
- Allgemeine Unterstützung des Projektmanagement-Teams im Verkauf

Unsere Anforderungen:

- Projektmanagement-Erfahrung
- ausgeprägte Verkaufs/- und Sozialkompetenz sowie Verhandlungsgeschick
- hohe Einsatzbereitschaft sowie ziel- und leistungsorientierte Arbeitsweise
- kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- unternehmerisch denkende, belastbare und gewinnende Persönlichkeit
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (FCE Level oder höher), Französisch von Vorteil
- gute EDV- Kenntnisse (MS-Excel-WordOffice)



Interessiert Sie diese spannende Aufgabe und wollen Sie sich bei uns weiterentwickeln? Dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche und vollständige Bewerbung mit Foto per E-Mail an: hr.pharma@frike-group.com.

Bei Fragen steht Ihnen Herr Benjamin Spitteler (Leiter Verkauf / Projekt Manager) unter 044 949 21 61 oder 079 573 28 06 zur Verfügung.